

## II Edición

# Programa Executive de Gestión y Recuperación de NPLs

Actualmente este sector emplea a 21.000 personas, el 81% de los cuales está dedicado a tareas de recuperación de deuda y el 19% a otros servicios y a estructura. Un empleo de calidad con un porcentaje del 97% de contratos fijos.

Los importes de deuda gestionados por esta industria alcanzaron la cifra de 463.973 millones de euros, una cifra que remarca la importancia y la fuerza del sector.

Estos elevados volúmenes y la capacidad de recuperación evidencia, según Angeco, "la cada vez mayor profesionalidad y la continua y progresiva mejora de los procedimientos que el sector aplica en la recuperación de deuda". Un sector que ofrece una magnífica oportunidad para desarrollarse profesionalmente mediante una formación adecuada y adaptada a las necesidades reales del mismo.

### Dirigido a

El programa va a dirigido a mandos intermedios y profesionales que busquen desarrollar su carrera en este Sector que se encuentra en pleno desarrollo, sea en Servicers, Entidades Financieras, o empresas relacionadas proveedoras de Tecnología o servicios.

 <b>82</b> horas lectivas*	 <b>MODALIDAD</b> Presencial De 10:00 a 18:00 horas	 <b>CAMPUS</b> Madrid-Princesa C/ Santa Cruz de Marcenado, 27 MADRID	 <b>TÍTULO</b> Título propio de la Universidad Nebrija
--	--	--	--

### Duración

- Un curso académico, de octubre de 2024 a abril de 2025
- Las sesiones se imparten los miércoles cada 15 días

## Objetivos y competencias

El Programa Executive en gestión de recobro de Non-Performing Loans (NPL) ofrece beneficios específicos relacionados con esta área especializada como son:

### Conocimiento de herramientas y tecnologías

Información sobre las últimas herramientas y tecnologías utilizadas en la gestión de recobro de NPL, como sistemas de gestión de deudas, análisis de datos y soluciones automatizadas. Esto permite a los alumnos estar al tanto de las mejores prácticas y utilizar herramientas avanzadas en su trabajo.

### Habilidades prácticas en recuperación de deudas

Desarrollo de habilidades prácticas necesarias para gestionar y recuperar NPL de manera efectiva. Esto incluye técnicas de negociación, comunicación efectiva con deudores, análisis financiero y evaluación de la viabilidad de los acuerdos de reestructuración.

### Análisis de casos y estudios de mercado

Análisis de casos y estudios de mercado que permiten a los alumnos aprender de situaciones reales y aplicar los conceptos aprendidos en contextos prácticos. Esto contribuye a desarrollar un enfoque analítico y estratégico en la gestión de NPL.

## Estructura del Programa

Área	Módulo	Horas
Estrategia	<b>M01 EL SECTOR DE GESTIÓN DE ACTIVOS NPL y REO, REGULACIÓN Y SU IMPACTO SOCIOECONÓMICO</b>	3
Estrategia	<b>M02 DIRECCION ESTRATEGICA Y LA GESTION DE ACTIVOS NPL y REO</b>	3
Negocio	<b>M03 ADVISORY &amp; UNDERWRITING NPL</b>	5
Negocio	<b>M04 VENTA Y COMPRA DE CARTERAS DE ACTIVOS NPL y REO</b>	5
Operación	<b>M05 CONCEPTOS Y OBJETIVOS FINANCIEROS EN LA GESTIÓN DE ACTIVOS NPL</b>	10
Operación	<b>M06 GESTIÓN AMISTOSA DE ACTIVOS NPL</b>	10
Operación	<b>M07 GESTION JUDICIAL Y CONCURSAL DE ACTIVOS NPL</b>	10
Negocio	<b>M08 MODELOS DE NEGOCIO, PRODUCTOS Y MARKETING EN LA GESTIÓN DE ACTIVOS NPL Y REO</b>	6
Negocio	<b>M09 COMERCIALIZACION DE ACTIVOS INMOBILIARIOS NPL</b>	3
Tecnología	<b>M10 SOLUCIONES TECNOLOGICAS EN LA GESTION DE ACTIVOS NPL</b>	5
Operación	<b>M11 COMPLIANCE EN LA GESTION DE ACTIVOS NPL</b>	3
Competencias	<b>M12 GOVERNANCE EN LA GESTION DE ACTIVOS NPL</b>	4
Operación	<b>M13 GESTION DE PERSONAS ENFOCADA A LA GESTION DE ACTIVOS NPL</b>	10
Operación	<b>M14 GESTION DE UN PROYECTO NPL</b>	5

## Claustro docente, entre otros:

**Carlos Ruiz  
Cabrera**

PRESIDENTE DE  
ANGECO Y DIRECTOR  
DEL PROGRAMA

**Angel  
González**

SOCIO DIRECTOR DE  
GLOBAL MARKET

**Ellen  
Howard**

DIRECTORA ASOCIADA  
GLOBAL MARKET

**Eduardo  
Miguel**

DIRECTOR ASOCIADO Y  
RESPONSABLE DEL ÁREA  
DE CONSULTORÍA  
COMERCIAL EN GLOBAL  
MARKET

## Información e inscripción

Para participar en el Programa es necesario remitir a Executive Education de la Universidad Nebrija ([exeeducation@nebrija.es](mailto:exeeducation@nebrija.es)) la Solicitud de Admisión cumplimentada junto con una copia del DNI y una fotografía en color.



El precio es **3.350 €**

El precio para socios de Angeco es de **2.850 €**

Bonificable por



Fundación Estatal  
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO